

business bestseller **seminare**

# HEISS AUF ERFOLG

Die siebenteilige Seminarreihe

Exklusiv bei  
business  
bestseller



«ERFOLG HAT NUR, **WER ETWAS TUT,**  
WÄHREND ER AUF DEN ERFOLG WARTET.»

THOMAS A. EDISON

# TEILNEHMER STIMMEN

## Was begeisterte Teilnehmer über «HEISS auf Erfolg» sagen

«Heiss auf Erfolg» war das mit Abstand interessanteste, kurzweiligste und lehrreichste Seminar, das ich jemals besucht habe.

Patrick U., Schweiz

Es war mehr als ein Seminar, es ist der Start in ein neues Leben.

Tanja Stürmer, Deutschland

Sie haben mir geholfen, mich besser zu entwickeln und dadurch auch wesentlich besser meine Aufgaben zu erfüllen und meine Ziele zu erreichen. Die wertvollen Tipps und Ratschläge sind einfach unbezahlbar und eine enorme Bereicherung. All die Informationen und Botschaften, welche Sie mir in der «Heiss auf Erfolg»-Serie weitergegeben haben, waren und sind der wesentlichste Schlüssel für meinen Erfolg.

Evelyne Humer, Österreich

Das Seminar war mit Sicherheit das Beste, was ich je besuchen durfte und vor allem jenes von dem ich in Zukunft am meisten profitieren werde.

Herbert D., Österreich

Zu erkennen, wie einfach der Weg ganz oben an die Spitze sein kann, war erschütternd und zugleich extrem motivierend. Meine Ziele sind wieder klar definiert und der Wille, sie zu erreichen, ist ausgeprägter denn je.

Dr. Peter B., Deutschland

Les séminaires de M. Heiss sont juste fantastiques et on en ressort toujours avec 200% d'énergie.

Christian Chablais, Franz. Schweiz

In diesen Tagen nahm ich an neuen Erkenntnissen und Erfahrungen mehr mit auf meinem Weg ins oberste Management als in meiner gesamten vorigen Laufbahn.

Peter Heuritsch, Österreich

Ihr ganzes Seminar war mehr als beeindruckend. Tracy, Robbins, alle habe ich schon gesehen, aber so unglaublich viel gelernt und im Anschluss auch umgesetzt noch nie.

Sandro T., Schweiz

Manchmal ist es schmerzhaft, wenn einem ein Spiegel vors Gesicht gehalten wird, aber gerade dann entstehen die besten Möglichkeiten sich aufzumachen, zu handeln und Großes zu bewegen. Und genau das werde ich jetzt tun!!! Vielen Dank fürs «Augen öffnen»...

Bodo B., Deutschland

Dass es nach der Fülle der Seminare in all den Jahren jetzt noch so eine gigantische Steigerung im Niveau eines Seminars geben kann – einfach GROSSARTIG!!!

Dir. Martin Povoden, Österreich

Genial – Unglaublich – nicht mit Worten zu beschreiben – einfach: einzigartig!!! Dieses Seminar ist mit nichts zu vergleichen und durch nichts zu ersetzen, was in menschlicher Vorstellungskraft liegt.

Stefan Löffelsieder, Deutschland

Durch Sie habe ich neue Visionen und Ideen entdeckt und meine innere Motivation hat noch mehr Brennholz bekommen, so dass mein Feuer so brennt, dass ich einen Waldbrand damit entfachen kann!

Daniel R., Schweiz

Mr. Heiss presented a superb course, far beyond my expectations. This is a course I have learnt from considerably, and I can see why Mr. Heiss is held in such a high esteem.

Mark K., Großbritannien

Ich bin schon nach einer Woche vom Beweis in der Praxis begeistert.

Guido V., Deutschland

Wir sprühen vor Ideen und Kreativität. Vielen Dank für Ihre wertvollen Erfahrungen und für Ihr Wissen, das Sie – so offen und bereichernd – auf uns übertragen haben. Das Seminar war nicht nur ein Sonnenaufgang sondern ein Erlebnis und dieses dauert noch immer an.

Katja S., Österreich

Ich bekomme laufend nur positive Feedbacks von Ihren Seminaren. Die Teilnehmer sind sehr begeistert und überwältigt. Gratulation und danke für die ausgezeichneten Seminare.

Wilhelm Zsifkovits, Österreich

Ich spüre «der Wendepunkt» in meiner Karriere und meinem Leben – diese Seminartage waren, sind und werden eine absolute Bereicherung in meinem Leben sowie meiner Karriere sein!

Martin Lackner, Österreich

Ein absolutes Highlight! Noch nie habe ich ein Seminar erlebt, welches mich emotional so sehr bewegt hat.

Maren Binder, Deutschland

Mehr unter  
[gregorheiss.com](http://gregorheiss.com)

# GREGOR HEISS

Mag. Gregor Heiss gilt als einer, der Menschen bewegt. Und als einer, der sein Handwerk versteht. Er schult und trainiert Kernthemen wie Kommunikation und Zielerreichung, Selbstmotivation, Erfolgsintelligenz und Führung, Charisma, Gesundheit durch richtiges Denken, Einstellung und Ausstrahlung.

Gregor Heiss ist eine Ausnahmeerscheinung unter den Leadership-Trainern. Kein anderer Referent versteht es mit solcher Leichtigkeit derart fundiertes Wissen über das Gehirn und neurologische Zusammenhänge auf die alltäglichen Auswirkungen unseres Denkens und Handelns zu übertragen. Mit einem Feuerwerk an Informationen, unterhaltsam und tiefgründig zugleich, stets auf dem neuesten Stand wissenschaftlicher Erkenntnisse und enorm praxisnah, vergehen seine Seminare im Zeitraffer und entsenden die Teilnehmer in einer Aufbruchstimmung mit neuem und klar strukturiertem Wissen für die kommenden Herausforderungen.

Seine Erfahrung hat Gregor Heiss über Jahrzehnte gesammelt. Er studierte Wirtschaftswissenschaften an den Universitäten von Innsbruck und New Orleans, feierte Erfolge als Unternehmensberater, später als Unternehmer, Coach, und Troubleshooter und entwickelte mit Neurotronic ein eigenes Erfolgssystem.

Seit über 20 Jahren beschäftigt er sich mit Erfolgsphilosophien, Persönlichkeitsentwicklung und dem Aufbau mentaler Stärke. Heute ist er international als Trainer für Dax-Unternehmen, Finanzkonzerne, Sportler, Mediziner u.v.m. tätig.

*«In der modernen Hirnforschung wurden in den letzten Jahren bahnbrechende Entdeckungen gemacht. Die sogenannte Plastizität des menschlichen Gehirns bedeutet, dass die Art und Weise, wie ein Mensch denkt, ausschlaggebend dafür ist, welche Nervenzellen sich in seinem Gehirn verschalten und welche Verbindungen stabilisiert oder aufgelöst werden. Damit konnte erstmals wissenschaftlich ein direkter Zusammenhang zwischen Denken, Erfolg und Gesundheit nachgewiesen werden. Die Möglichkeiten, die sich daraus für jeden einzelnen ergeben, sind faszinierend – aufregend, herausfordernd und spannend.»*



Mag. Gregor Heiss

Gregor Heiss ist mit seinen neuro-wissenschaftlichen Ansätzen ein Pionier auf dem Gebiet des Leadership-Trainings.

Er hat bereits über 2.000 Seminare mit über 60.000 Teilnehmern in Österreich, Deutschland, Italien, der Schweiz und Großbritannien gehalten.

Die Themen seiner Seminare sind unter anderem: Selbstmotivation, Neurovisuelles Programmieren, Persönlichkeitsentwicklung, Ausstrahlung und natürlich Erfolg.



# PHILOSOPHIE

Erfolgreiche Menschen sind erfolgreich, weil sie richtig denken und danach handeln. Sie wissen, dass man beides erlernen kann. Und sie wissen auch, dass sie niemals genügend Zeit aufbringen können, um alles aus eigener Erfahrung zu lernen. So wie ein GPS auf die massive Datenbank des Wissens zurückgreift, die darin gespeichert ist, so greifen auch Erfolgsmenschen in ihrem Denken und Handeln auf das Wissen von Experten zurück.

**Erfolg zu haben ist weder eine Frage der Gene, noch von Glück oder Pech**



## **Was wollen Menschen?**

Sie wollen glücklich sein. Sie wollen Spaß haben. Sie wollen Herausforderungen meistern, Spuren hinterlassen und genug verdienen, um sich das leisten zu können, was ihnen im Leben kostbar erscheint.

Sie wollen anderen helfen. Sie wollen gesund und fit sein. Sie wollen viel erleben, sich begeistern und entspannen, lieben und geliebt werden. Und wenn sie irgendwann einmal auf ihr Leben zurückblicken, wollen sie mit dem, was sie da sehen, zufrieden sein und nur weniges bereuen.

## **Was wollen Unternehmen?**

Nun – Unternehmen wollen gar nichts, genauso wenig wie Ihre Sonnenbrille oder Ihr Kugelschreiber etwas wollen. Aber Unternehmen bestehen aus Menschen – Mitarbeitern, Führungskräften, Unternehmern, Aktionären – und was wollen die? Na ja, sie wollen glücklich sein. Sie wollen Spaß haben. Sie wollen Herausforderungen meistern, Spuren hinterlassen ...

## **Zum Erfolg gibt es keinen Lift ...**

Und damit sind wir bei «HEISS auf Erfolg» – denn Erfolg ist das, was erfolgt, wenn man richtig denkt und danach handelt.

Viele Menschen machen im Leben also nur zwei Fehler: sie denken falsch und sie handeln falsch. Das mag manchem zu einfach klingen aber die Wahrheit ist: so wie Tatsachen nicht verschwinden, nur weil man sie ignoriert, werden Dinge nicht wahrer, nur weil man sie komplizierter macht.

Diese Wahrheit ist nicht nur einfach, sie ist auch unendlich wertvoll, denn sie birgt eine gute Nachricht, eine sehr gute sogar:

Wenn Sie verstehen, warum Sie so denken, wie Sie denken und wissen, wie richtiges Denken funktioniert, dann ergibt sich daraus Ihr Handeln, das Handeln, das Ihnen Erfolg beschert, und damit das, was Sie wirklich wollen – glücklich sein, Spaß haben, Herausforderungen meistern, Spuren hinterlassen ...

# SEMINAR REIHE

«HEISS auf Erfolg I – VII» ist eine vielfach erprobte Seminarreihe, die konzipiert wurde, um Unternehmen einen klaren Fahrplan für die Fortbildung und Weiterentwicklung ihrer Führungskräfte und Mitarbeiter zur Verfügung zu stellen.

HEISS auf Erfolg I – VII: In sich geschlossene Module, die aufeinander aufbauen



## Heiss auf Erfolg – Die Seminare

- I. Kommunikation im Management und Führung I
- II. Motivation und Selbstmotivation
- III. Intelligenter arbeiten, statt härter
- IV. Zeit- & Selbstmanagement und Führung II
- V. Erfolgreich denken – Outdoor-Seminar
- VI. Erfolg durch Außergewöhnlichkeit
- VII. Adler jagen keine Fliegen

Wie unsere Gedanken unsere Gesundheit steuern  
Präsentation – Die Kunst zu präsentieren und zu überzeugen  
Mitreißen – Begeistern – Bewirken

Richtiges  
Denken beschert  
richtiges  
Handeln

## Motivation leben

Der Schlüssel für jeden Unternehmenserfolg liegt im Engagement, der Leidenschaft und der Identifikation seiner Mitarbeiter. Das erfordert die Fähigkeit, Glaubwürdigkeit, Zuverlässigkeit, Verantwortung und Motivation nicht nur zu kommunizieren, sondern auch vorzuleben. Erst wenn das geschieht, fühlen sich Führungskräfte und Mitarbeiter im Unternehmen wohl und sind bereit, ihr gesamtes Potenzial zu aktivieren.

## Neue Wege gehen

Mit Wälzern von Strategiepapieren, Balkencharts und Organigrammen lässt sich heute nichts und niemand mehr bewegen. Gefragt ist stattdessen Wissensvermittlung mit Spaß, Staunen und Begeisterung, bereichernd, verständlich und anregend. Und so gestaltet, dass die Teilnehmer danach sowohl Lust als auch die Fähigkeiten haben, das Gelernte sofort anzuwenden. Dafür steht «Heiss auf Erfolg».

# HEISS AUF ERFOLG

## I – VII DIE SEMINARINHALTE IM ÜBERBLICK

### I Kommunikation im Management und Führung I

Voraussetzungen schaffen für erfolgreiches Führen und Vermeiden von Führungsfehlern

- Wodurch führt man & was sind Führungseigenschaften?
- Wie sehen die vier Grundmotive jedes Menschen aus?
- Welche Regeln darf man in der Kommunikation niemals verletzen?
- Unter welchen Voraussetzungen lassen sich Menschen führen?
- Wie vermeidet man die unnötigsten Fehler von Managern?
- Wie kommuniziere ich unmissverständlich?
- Wie lobt man richtig – psychologischer Background?
- Wie führt man Korrektur- & Kritikgespräche?
- Wie funktionieren Zielvereinbarungsgespräche?
- Motivation und Selbstmotivation

### II Motivation und Selbstmotivation

Unabhängigkeit von externer Motivation, sich selbst motivieren und die Motivation der Mitarbeiter heben

- Welches Geheimnis kennen alle wirklich Erfolgreichen?
- Wie wirkt Motivation auf Handlungen?
- Motivation ohne Manipulation – wie geht das?
- Biologische Grundlagen für effiziente Motivation kennenlernen
- Wie «funktioniert» der Mensch, ich, der Mitarbeiter?
- Was ist das subliminale Bewusstsein und was bewirkt es?
- Kann ich mein Unterbewusstsein auf Erfolg programmieren?
- Welche Arten der Motivation gibt es?
- Positives Denken – wie macht man das eigentlich?

### III Intelligenter arbeiten, statt härter

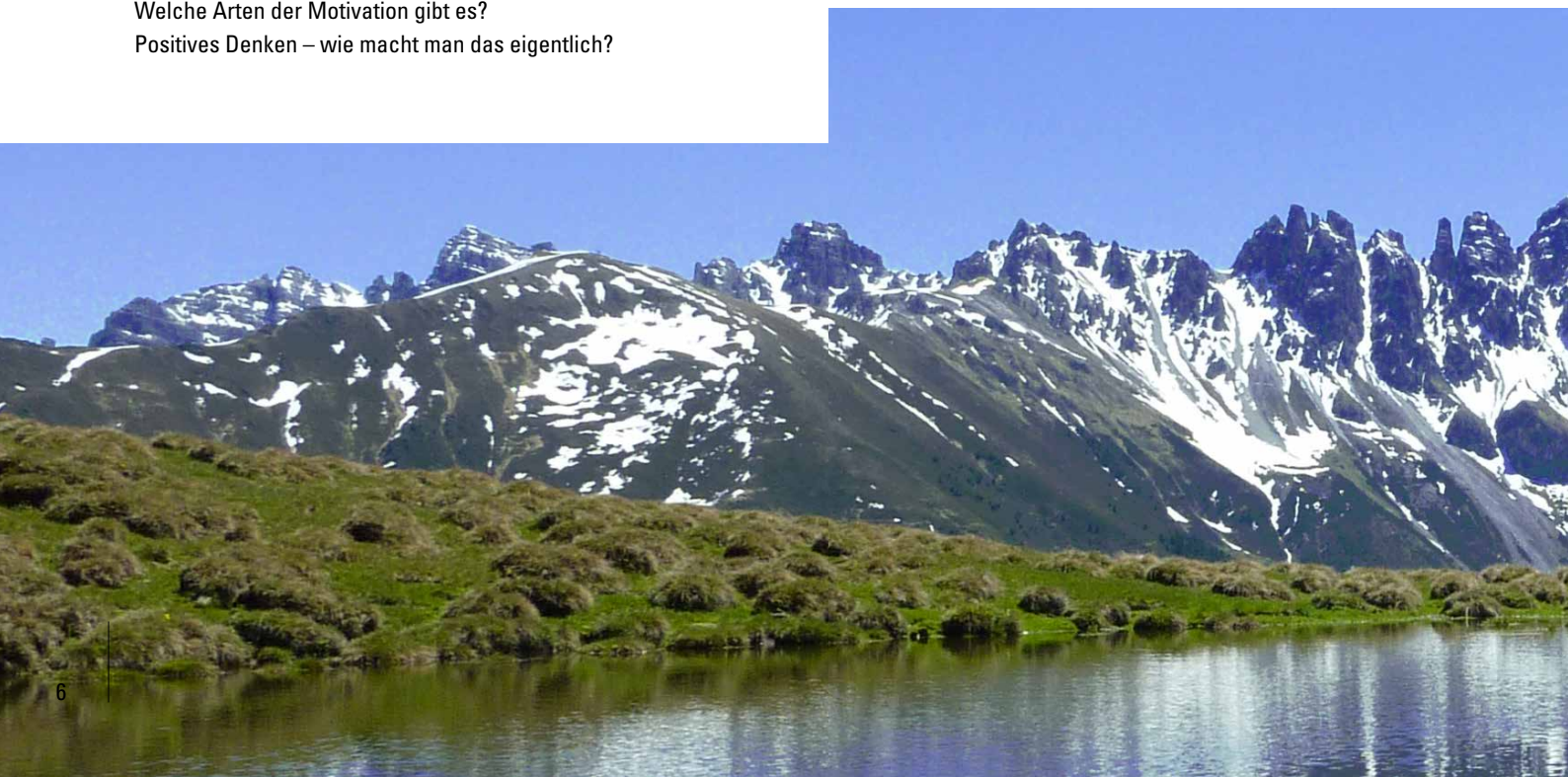
Richtig denken, selbständig handeln, Selbstverantwortung leben, Spaß und Identifikation erhöhen

- Was genau ist Selbstverantwortung?
- Ist Glück wirklich Glückssache?
- Was hat es mit dem Gesetz der Resonanz auf sich?
- Jeder tut, was er kann, aber kann jeder, was er tut?
- Was ist der Unterschied zwischen Information und Kommunikation?
- Abschied vom Zufall
- Wie baue ich ein positives und wachstumsförderndes Klima auf?
- Wie kann ich alleine über Aufmerksamkeit führen?

### IV Zeit- & Selbstmanagement und Führung II

Zeit gewinnen, Prioritäten erkennen, effizient agieren, mehr Ergebnisse & weniger Stress

- Ziele richtig setzen und einhalten – wie geht das?
- Welche Big-Points gibt es im Selbstmanagement?
- Wo sind die gefährlichsten täglichen Zeitfallen?
- Wie vermeidet man sie?
- Wie sieht effiziente Planung aus?
- Wie gestaltet man den Softfaktor «Stimmung»?



## V Erfolgreich denken – Outdoor-Seminar

Persönlichkeit entwickeln, Selbstbewusstsein stärken, Erkennen der selbstgemachten Grenzen, Ausschöpfen des eigenen Potenzials

Welche Einstellung unterscheidet Erfolgreiche von Erfolglosen?

Wie bekomme ich diese Einstellung?

Wie gebe ich sie weiter?

Ist Ausstrahlung erlernbar?

Neuroplastizität – wenn Gedanken das Gehirn umbauen

Wie streiche ich «Aufgeben» aus meinem Wortschatz?

Wie wird aus «wollen» «tun»?

Wie mache ich aus Rückschlägen Rückenwind?

Wie schütze ich mich vor negativen Einflüssen?

## VI Erfolg durch Außergewöhnlichkeit

Bisherige Leistung auf «Außergewöhnliche» anheben und damit außergewöhnlichen Erfolg erzielen

Was macht außergewöhnliche Menschen außergewöhnlich?

Wie kann ich mich tatsächlich täglich verbessern?

Kann unsere Sprache unser Denken steuern?

Was sind erfolgsproduzierende Gewohnheiten?

Wie entwickelt man solche Gewohnheiten?

Wie trennt man sich von schlechten Gewohnheiten?

Warum haben manche Menschen immer Schwein?

Wie macht man Fehler richtig?



## VI Adler jagen keine Fliegen

Success is a journey,  
not a destination



Alle Infos  
und Termine auf  
[www.businessbestseller.com](http://www.businessbestseller.com)

## SPECIALS

### Wie unsere Gedanken unsere Gesundheit steuern

Faszinierende Erkenntnisse aus der Gehirnforschung im täglichen Leben anwenden

Was bewirkt Stress in unserem Körper?

Was passiert in unserem Körper, wenn wir denken?

Welche Selbstheilungskräfte besitzen Körper und Gehirn?

Placebo oder Medikament – zwei Seiten derselben Medaille?

Welche inneren Bilder machen krank, welche erhalten die Gesundheit

und was bewirkt Priming?

Wie funktioniert Burnout? Was passiert im Körper? Wie lässt sich das verhindern?

Wie beeinflusst Sprache unsere Gesundheit?

Wie kann das Gehirn den Körper heilen?

### Präsentation – Die Kunst zu präsentieren und zu überzeugen

Die Kunst der Präsentation zu beherrschen & damit die Zuhörer für sich und seine Ideen zu gewinnen

Wie löst man Motivation, Gefühle und Handlungen aus?

Wie erhält man 100% Aufmerksamkeit?

Ein- und Ausstiege in ein Seminar

Aufbau und Ablauf einer Rede

Was wirkt bei der Rede?

Basics für Referenten – Körpersprache, Modulation, Artikulation

Welche Aufnahmetypen gibt es bei den Zuhörern?

Professionelle Handhabung der Medien

Wie kann man die Merkfähigkeit der Zuhörer erhöhen?

### Mitreißen – Begeistern – Bewirken

Energiefrei referieren, Führen durch Sprache, faszinierte Teilnehmer statt gelangweilte Zuhörer

**Die einzelnen Module** sind in sich geschlossen, bauen jedoch aufeinander auf, greifen ineinander und führen so nicht zu kurzfristigen aktionistischen Maßnahmen sondern zu einer tatsächlichen langfristigen Entwicklung der Teilnehmer.

Selbstverständlich können die Seminare auch einzeln gebucht werden bzw. bei selektivem Bedarf auf die Anforderungen Ihres Unternehmens individuell zugeschnitten werden.



# NOCH FRAGEN?

☎ 0512  
56 17 40

Zögern Sie nicht, uns zu kontaktieren!

Alle Informationen zu den Terminen, Preise und Anmeldung finden Sie auf  
[www.business-bestseller.com](http://www.business-bestseller.com) und [www.gregorheiss.com](http://www.gregorheiss.com)

business bestseller VerlagsgmbH  
Europahaus · A-6020 Innsbruck  
Telefon ++43 (0)512 56 17 40  
Fax ++43 (0)512 56 17 41  
[seminare@business-bestseller.com](mailto:seminare@business-bestseller.com)